

Firmenkundenberater (m/w/d) Kompositversicherung / Vertrieb

FESTANSTELLUNG, VOLLZEIT · BENEFIT AG, LIMBURG

Über uns

2003 hatten drei Studienfreunde eine bahnbrechende Idee: Den Zweitmarkt der Versicherungsbranche zum Leben zu erwecken und als profitables Geschäftsmodell zu etablieren. Sie gründeten die Policen Direkt-Gruppe basierend auf Mut, Unternehmergeist und Innovationsfreude.

Mit nun über 50 Mitarbeitern sind wir der Marktführer im Zweitmarkt für Lebensversicherungen und haben unser Kerngeschäft um spannende Themenfelder ergänzt. Versicherungsmaklern bieten wir verschiedene Nachfolgelösungen an und haben für unsere Kunden verschiedene digitale Tools entwickelt. Getreu dem Motto „InsurTech at its best“ setzen wir damit neue Standards im Markt für Versicherungsmakler. Zusätzlich gehören weitere Start-ups der Versicherungsbranche zu unserer Unternehmensgruppe. Unser Fokus liegt auch zukünftig auf der ständigen Weiterentwicklung und Digitalisierung unseres Geschäftsportfolios.

Deine Aufgaben

Der Standort Limburg, die Benefit AG, positioniert sich als Versicherungsmakler für den Mittelstand (KMU): „Wir gestalten individuellen Versicherungsschutz in vertrauensvoller Partnerschaft mit unseren Kunden - unter höchstem Engagement, größter Expertise, einfachsten Prozessen und innovativster Technologien.“

Die Benefit AG sucht ab sofort einen engagierten und gut organisierten Kundenberater (m/w/d) mit dem Schwerpunkt auf Gewerbekunden. Und darum geht im Detail:

- Eigenständige Betreuung der Kunden sowie planmäßige Akquisition von Kunden im Bereich Gewerbe
- Aufbau und Pflege einer persönlichen und vertrauensvollen Kundenbeziehung

- Laufende Überprüfung und des Versicherungsbedarfs und Steuerung der Anpassung an das Gesamtkonzept.
- Erstellung und Durchführung von Präsentationen sowie Entwicklung von Angeboten und Konzepten
- Ergebnisverantwortung sowohl in der qualitativen Zielerreichung, als auch im Hinblick auf die konstante und sukzessive Gewinnung von Neukunden

Dein Profil

Wir suchen einen Versicherungsexperten, der Lust hat, sich einer Aufgabe mit hoher Verantwortung und vielfältigen Herausforderungen zu stellen.

- Ausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen, ggf. Weiterbildung zum Versicherungsfach-/Betriebswirt (m/w/d), betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung/Studium
- Fundierte Kenntnisse im Sachversicherungsgeschäft
- Hohe vertriebliche Motivation mit klarer Kundenorientierung, sowie Fähigkeit mit Entscheidungsträgern aller Ebenen zu kommunizieren
- Unternehmerisches Denken und effizientes Handeln
- Kundenorientierung, Repräsentationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Überdurchschnittliches Engagement, Flexibilität und Einsatzbereitschaft

Unser Angebot

Wir arbeiten, lachen, denken und handeln in einer sehr erfolgreichen Unternehmensgruppe mit einem großen Kundenbestand als Ausgangsbasis für weiteres Wachstum. Unser Team besteht aus vielen verschiedenen Persönlichkeiten und Kompetenzen und freut sich auf Ihre Kontaktaufnahme.

- Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben
- Ein modernes und zukunftsorientiertes Unternehmen
- Flache Hierarchien sowie eine wertorientierte Unternehmenskultur
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten mit einem Gehaltspaket aus Fixum und Provision
- Unbefristeter Arbeitsvertrag

Dein Ansprechpartner

Werde Teil dieses Teams. Wir freuen uns auf Deine Kontaktaufnahme.

Stelle uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Deiner Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin zu.

Benefit AG
Stefan Dahmen
Diezer Str. 13
65549 Limburg
vorstand@benefit.ag
+49 6431 590 890

Jetzt bewerben (<https://policendirekt-jobs.personio.de/job/237118#apply>)